

Comment mieux vendre l'IT à la consommation de HPE GreenLake

Checklist de tout ce que vous devez savoir pour vendre à vos clients l'IT à la consommation HPE GreenLake.

Présentation de HPE GreenLake

- **Solution Cloud hybride** incluant tous les avantages du Cloud public, de la sécurité et du contrôle de l'IT en local
- **Service facturé à l'utilisation** : pour un résultat rentable, équitable et flexible
- **Service basé sur la consommation** afin que les utilisateurs puissent adapter la solution à leurs besoins et gérer l'IT selon leurs propres conditions

Quels problèmes ont été résolus grâce à GreenLake ?

- L'entretien des infrastructures IT complexes chronophages et coûteuses
- L'inefficacité des opérations
- Le sentiment que les opérations actuelles entravent la croissance et freinent la transformation
- Le manque de ressources informatiques

Quelles questions me posera-t-on au sujet de HPE GreenLake ?

- **Quel est le processus de configuration ?** Notre offre HPE GreenLake inclut les services d'installation HPE. Une fois installé, le logiciel HPE GreenLake est déployé par l'UDM sous un délai de 30 jours.
- **Combien de temps faut-il pour l'implémenter ?** En règle générale, cela devrait prendre le même temps qu'un achat traditionnel CAPEX initial.
- **Où puis-je me renseigner sur mon utilisation ?** HPE GreenLake propose un portail d'analyse de la consommation montrant votre utilisation directement depuis HPE avec des mises à jour depuis UDM.
- **Comment fonctionne la facturation à l'utilisation ?** Le forfait HPE prenant les devants sur la demande, il y aura toujours un « tampon » de capacité disponible dans le datacenter. Cela permet de réduire le coût du surapprovisionnement, d'éliminer les temps d'arrêt et les problèmes de performance dus au manque de capacité.
- **La solution HPE GreenLake aidera-t-elle mon entreprise à réaliser des économies ?** Oui, les entreprises y voient l'avantage de libérer de la trésorerie qu'elles pourront réinvestir dans l'innovation et la croissance. Grâce à HPE GreenLake, vous obtenez des capacités supplémentaires en quelques minutes, et non en plusieurs mois, et vous payez selon votre utilisation (sous réserve d'un engagement d'utilisation minimum).

Quels sont les principaux arguments de vente de HPE GreenLake ?

- Expérience Cloud associée à la sécurité et au contrôle de l'IT sur site
- Accès aux experts de HPE Pointnext pour aider au déploiement, à l'installation et à la gestion de la solution
- Évolutivité supérieure à la demande grâce à HPE GreenLake Flex Capacity, permettant d'économiser entre 20 et 33 % en surprovisionnement
- Rentabilité sans achat initial coûteux
- HPE GreenLake Central pour avoir un aperçu sde l'utilisation avec une transparence totale
- La sécurité et la confidentialité d'une infrastructure locale
- La capacité de gérer l'IT selon ses propres conditions

Pourquoi choisir Tech Data pour HPE GreenLake ?

- Accès à d'autres solutions Cloud via StreamOne, dont AWS, Azure et Google
- Retour sur investissement plus élevé de Tech Data pour les utilisateurs finaux et les partenaires
- Accès à une gamme de services Tech Data via la technologie en tant que service facturés mensuellement

Pour en savoir plus
**Contactez votre conseiller
Tech Data dès aujourd'hui**

 Tech Data

 Hewlett Packard
Enterprise